

Kalkulationsschema

			%	€	Rechnung
Bezugskalkulation		Listeneinkaufspreis (gemäß Angebot / Preisliste des Lieferanten)			
	-	Liefererrabatt (z.B. Mengen-, Treue-, Sonder- oder ein genereller Wiederverkäuferrabatt)			
	=	Zieleinkaufspreis (ist zu zahlen, wenn ein Zahlungsziel, z.B. 30 Tage, in Anspruch genommen wird)			
	-	Liefererskonto (als Nachlass für die Bezahlung innerhalb einer gesetzten Frist)			
	=	Bareinkaufspreis (ist zu zahlen, wenn Skonto in Anspruch genommen wird)			
	+	Bezugskosten (für Transport, Versicherung, Verpackung)			
	=	Bezugspreis (Kosten der Ware beim Wareneingang)			
Verkaufskalkulation	+	Handlungskostenzuschlag (zur Deckung der Kosten des Geschäftsbetriebs, z.B. Personalkosten, Miete, ...)			
	=	Selbstkostenpreis (mit diesem Preis sind alle Kosten gedeckt, es wird aber noch kein Gewinn erzielt)			
	+	Gewinnzuschlag (zur Entlohnung des Unternehmers und/oder Verzinsung des angelegten Kapitals)			
	=	Nettoverkaufspreis (Verkaufspreis ohne Umsatzsteuer)			
	+	Umsatzsteuer (Abführung an das Finanzamt)			
	=	Bruttoverkaufspreis (einschließlich Umsatzsteuer, mit diesem Preis wird die Ware ausgezeichnet)			